**附件1**

**大赛评审规则**

**（一）评分标准**

**初赛评分标准**

|  |  |
| --- | --- |
| **谈判准备（40分）** | 信息收集程度（5） |
| 对议题的理解和把握（10） |
| 目标设定的准确性（5） |
| 方案设计的实用性（8） |
| 团队选手的准备程度（6） |
| 团队分工（6） |
| **商务礼仪（24分）** | 服饰着装（8） |
| 手势合理、表情适当（5） |
| 上下场致意、答谢（5） |
| 语言流畅（6） |
| **现场展示（30分）** | PPT制作（10） |
| 英语表达（8） |
| 时间安排（4） |
| 精神风貌（8） |
| **总体印象（6）** | 总体印象（6） |
| **总分：100分** | **总分：100分** |

**复赛/决赛评分标准**

|  |  |
| --- | --- |
| **谈判准备（20分）** | 信息收集程度（4） |
| 对议题的理解和把握（4） |
| 目标设定的准确性（4） |
| 方案设计的实用性（4） |
| 团队选手的准备程度（4） |
| **谈判过程（60分）** | 谈判策略与技巧（8） |
| 团队配合（8） |
| 知识丰富、合理运用（8） |
| 氛围控制（8） |
| 逻辑清晰、思维严密（7） |
| 语言表述清晰准确（7） |
| 反应迅速、随机应变（7） |
| 对谈判进程的把控（7） |
| **谈判效果（20分）** | 己方谈判目标的实现程度（5） |
| 双方共同利益的实现程度（5） |
| 谈判结果的长期影响（5） |
| 对方的接受程度（5） |
| **总分100分** | **总分100分** |

**（二）评分方法**

**1.比赛成绩构成**

总成绩（100%）=初赛成绩（40%）+复赛成绩（60%），评选出特等奖和一等奖、二等奖、三等奖。

**2.资格赛评分**

资格赛评分由系统自动生成。

**3.初赛评分**

根据初赛评分标准，由评委匿名评审，去掉最高分和最低分，取平均分记成绩。

**4.复赛评分**

根据复赛评分标准，由评委匿名评审，去掉最高分和最低分，取平均分记成绩。

**（三）评委组成**

评委由专家评审和大众评审组成，其中专家评审由外贸行业专家、外省高校老师组成；大众评审由各参赛高校教师代表组成。专家评审成绩乘以70%，大众评审成绩乘以30%，为比赛团队的最终成绩。其中，初赛评委和复赛评委各一组。